



Mit motivierten und kreativen Mitarbeitern sind dem Erfolg eines jungen Unternehmens keine Grenzen gesetzt.

Deshalb suchen wir für den Standort Rhein-Main

Key Account Manager Handel (w/m)

VALUEMALL bietet als Kooperationspartner von Banken und Vertriebspartner des Handels die besten Erfolgchancen für Mitarbeiter(innen) mit Eigeninitiative. Souveränes und sympathisches Auftreten im Kundenkontakt ist dabei das A und O. Ein solides Netzwerk im Handel erwarten wir deswegen ebenso wie die aktive Pflege unserer Bestandskunden und großes Engagement bei der Neukundengewinnung.

Ihre Aufgaben

- Sie übernehmen ganzheitlich Kundenverantwortung.
- Sie bauen eigenverantwortlich Kundenbeziehungen auf und aus.
- Sie koordinieren selbstständig Kundentermine.
- Sie erstellen überzeugende Präsentationen.

Ihr Profil

- Sie verfügen über Referenzen in der Neukundengewinnung und haben Erfahrung mit Ansprache, Akquisition und Entwicklung von namhaften Unternehmen/Marken.
- Sie haben bereits Erfahrung in der Zusammenarbeit mit interdisziplinären Teams.
- Sie besitzen hervorragendes Prozessverständnis.
- Sie verfügen über vertiefte Kenntnisse in den Bereichen Digitalisierung/Vertrieb/(Online-) Marketing.
- Sie haben eine Affinität zu Onlinemedien/ -portalen.
- Sie besitzen sehr gute Kenntnisse im Umgang mit MS-Office-Produkten.

Unser Angebot

- Sie können selbstständig und eigenverantwortlich arbeiten.
- Sie haben kurze Entscheidungswege.
- Sie können auch Teilzeit arbeiten.
- Sie werden attraktiv und leistungsorientiert bezahlt.

Das passt? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung.

Schicken Sie Ihre Unterlagen am besten gleich heute per E-Mail an:

jobs@valuemall.de

VALUEMALL GmbH

Schorlemer Straße 125 | D-41464 Neuss am Rhein | T +49 (0) 21 31 53 94 493 | Fax +49 (0) 21 31 53 94 491 | hello@valuemall.de | valuemall.de
Geschäftsführer Detlef Wappenschmidt | Amtsgericht Neuss | HRB 19051